

LIDERES EN GESTION INTEGRAL DE DEUDAS



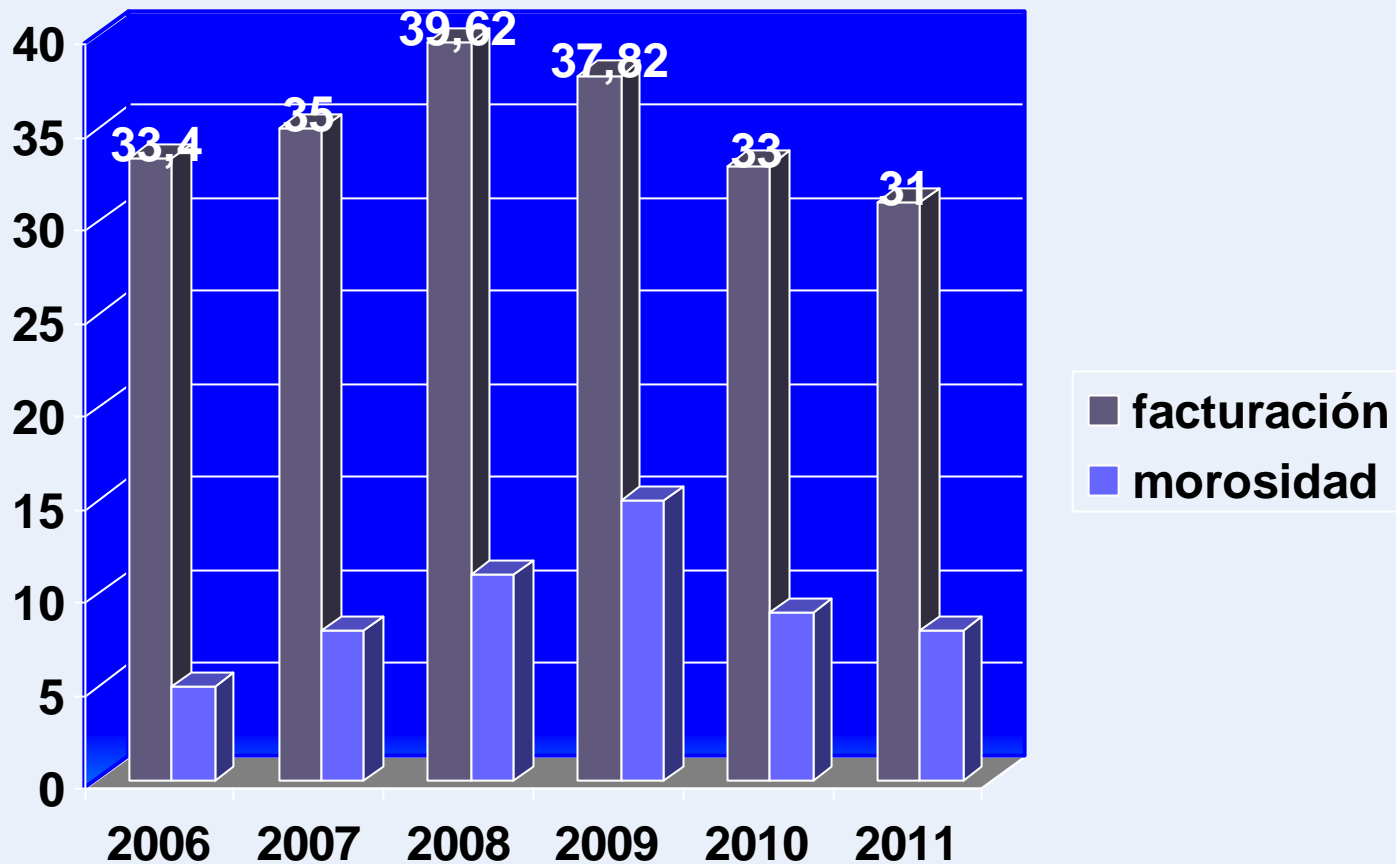
GESTIÓN DE RECOBRO INTERNO

- **EMPRESA (x)**



- **PERIODO DE GESTION 2006-2011**

VOLUMEN DE FACTURACIÓN Y MOROSIDAD



AÑO	2009	2010	2011 (proyección de Q1)
FACTURACIÓN	50m €	30m €	30m €
PLANTILLA	4	8	9
% MOROSIDAD	8.5	11.5	12.0
% DE RECOBRO	60	85	90
DINERO RECOBRADO	2.5m €	3.0m €	3.2m €

REACCIONA FRENTE A LA CRISIS

- **REFUERZO DEL DEPARTAMENTO INTERNO DE RECOBRO**
- EN PLANTILLA
- INVERTIR EN SISTEMAS
- NO PRESCINDIR DE AGENCIAS

MODIFICAR LOS CRITERIOS DE ACEPTACIÓN DE NUEVOS CLIENTES

¿ ÉXITO ?

- **Recortes en la plantilla?**
- **Reubicación del personal?**
- **Coste económico?**
- **Futuro?**



**¿ Todavía estamos a tiempo de
solucionarlo?
¿ Tiene arreglo ?**





- **Contrata a una empresa líder en el sector**
- **Dentro de un año usted pudiera desear el haber comenzado hoy**